

e~~x~~**p**ert**pl**ace



Unternehmenspräsentation.

1. Wer wir sind

2. Was wir tun und für wen

3. Was uns vor anderen auszeichnet

1. Wer wir sind

2. Was wir tun und für wen

3. Was uns vor anderen auszeichnet

Wer wir sind

Wir sind eines der führenden Unternehmen für Consulting, Projektmanagement, Training und Expertplacements.

In unseren Reihen arbeiten ausschließlich „handverlesene“ Berater und Management-Consultants.

Im Überblick

Geschäftstätigkeit

Wir sind eines der führenden Unternehmen für Consulting, Projektmanagement, Training und Expertplacements.

Branchen

expertplace bietet branchenübergreifende Spitzendienstleistungen. Kunden kommen u. a. aus der Telekommunikation, Energieversorgung, Banken und IT-Industrie

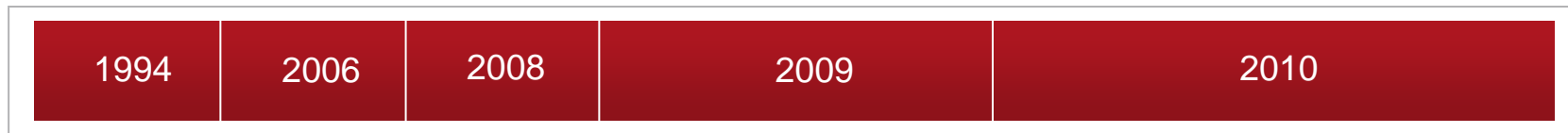
Kerndaten

Gründungsjahr	1994 (AG seit 2008)
Umsatz	10 Millionen Euro (e. 2009/2010)
Stammkapital	500 Tausend Euro
Standorte	Köln, Frankfurt, München, Hamburg
Vorstand	Jürgen Peter, Uwe Kamann, Horst Köning



Historie

Exzellenz im Beratungsumfeld seit 1994



Gründung als Executive Services GmbH, München

Umzug nach Köln und Umwandlung in Executive Networks Deutschland GmbH

Fusion mit expertplace GmbH und Umbenennung in expertplace networks group AG

Gründung expertplace consulting AG und expertplace solutions GmbH

11/2009 Start expertplace advisory GmbH und expertplace academy

Gründung und Start expertplace business GmbH Hamburg

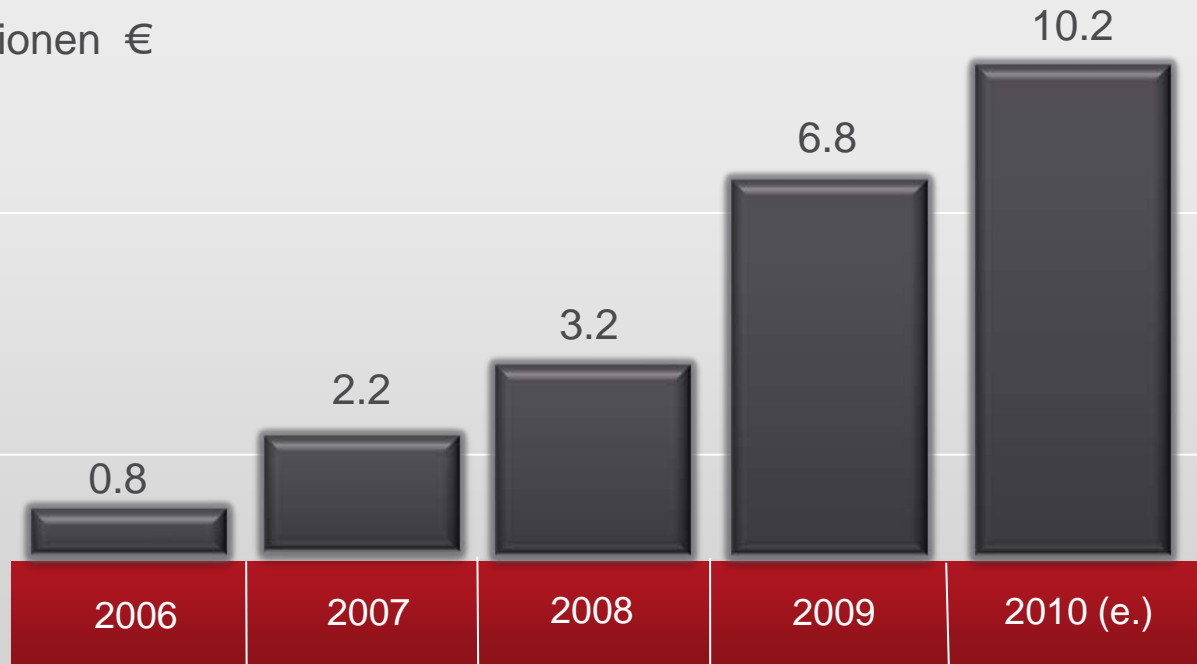
Gründung und Start expertplace human capital management GmbH Frankfurt

Gründung und Start expertplace swiss AG Altendorf Schweiz

Geschäftsentwicklung

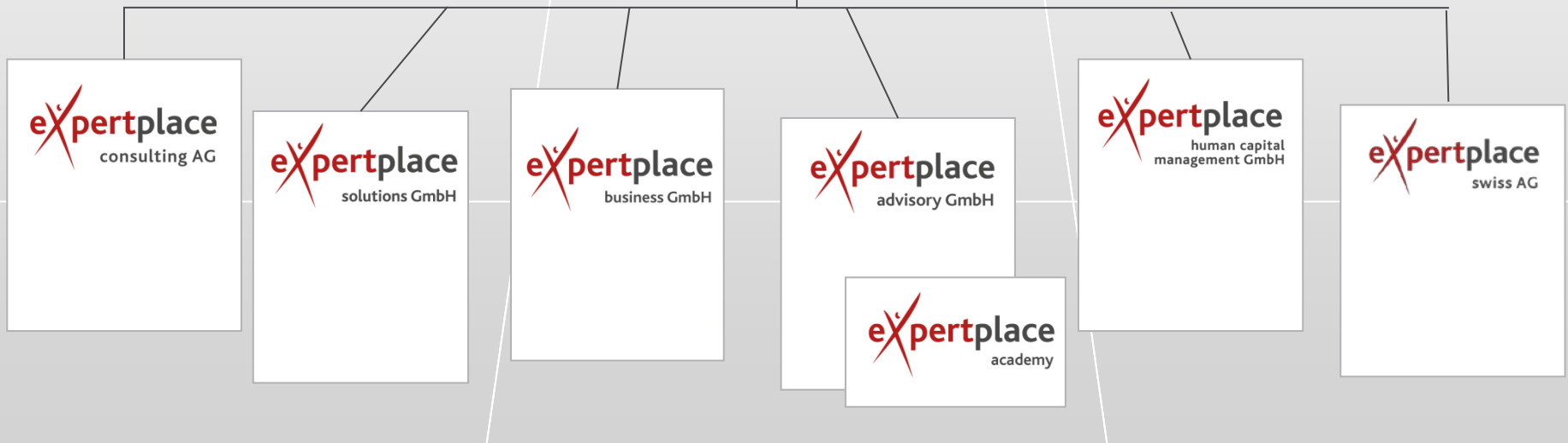
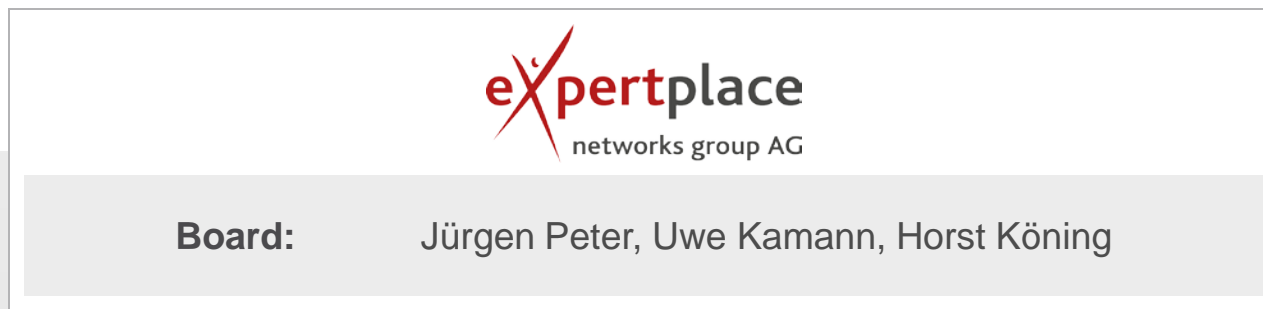
Kontinuierliches Umsatzwachstum

...in Millionen €



Gesellschaftsstruktur

Unter dem Dach der expertplace Gruppe firmieren fünf Gesellschaften



1. Wer wir sind

2. Was wir tun und für wen

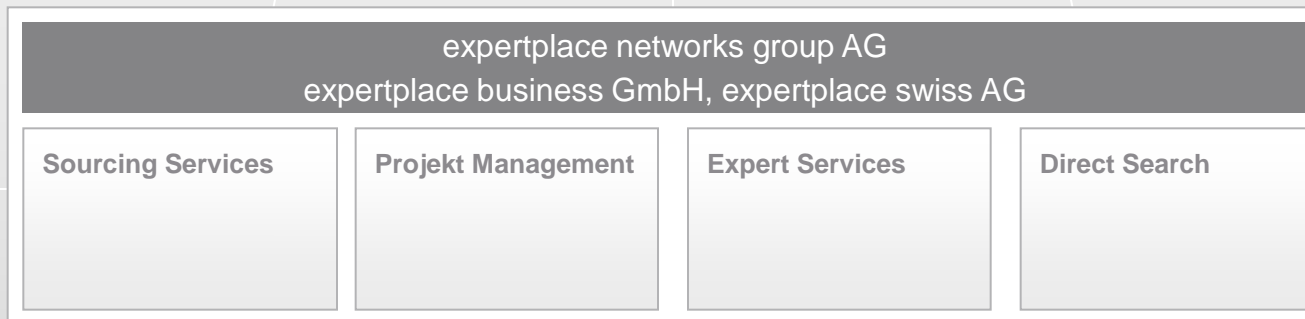
3. Was uns vor anderen auszeichnet

Was wir tun und für wen

Die expertplace Partner, Executives und Consulting-Profis sind routinierte Manager, Berater, Trainer und Architekten, die zupackend agieren. Mit unserem Lösungsportfolio und einer breiten Branchenexpertise bieten wir unseren Kunden passgenaue Modelle der Zusammenarbeit.

Lösungsportfolio und Branchenkompetenz

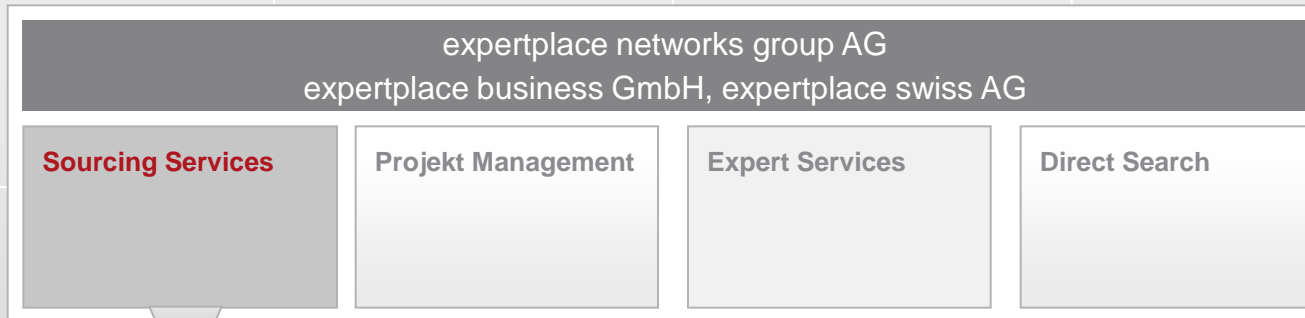
In diesen vier Feldern sind wir als expertplace übergreifend tätig



Ihr Erfolg ist unser Erfolg.

Sourcing Services

Best Practice in Excellence



Beratung

- Analyse der Sourcing-Potentiale, Benchmarking
- Umsetzung der ausgewählten Sourcing Strategie
- Durchführung RFI/RFP Prozess
- SLA Design
- Contract Management (Analyse, Verhandlung)
- Transitionplanung

Kompetenz-Support

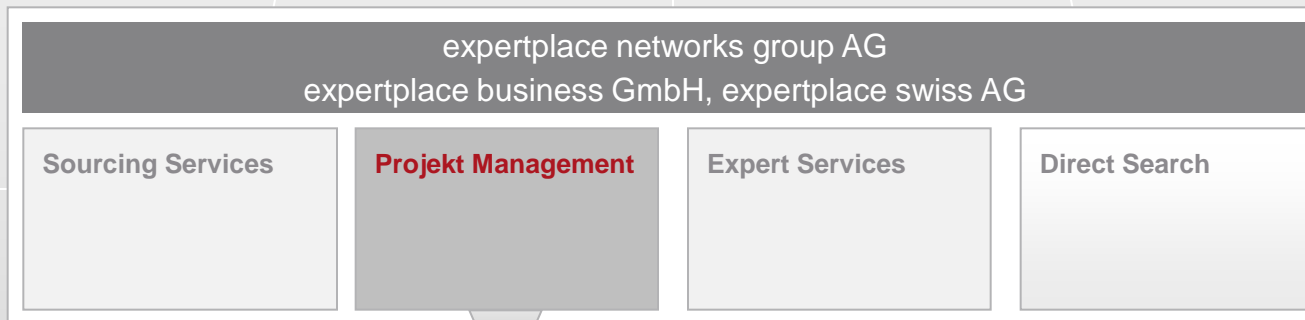
- Solution Architects (Infrastruktur, Finance, HR etc.)
- Tower Leads
- Bid Management
- Programm Management
- Service Delivery Management
- Transition Management

Managed Services

Wir übernehmen für Sie - nach festgelegten SLA`s- die Verantwortung für den Betrieb Ihrer eigenen, kompletten oder teilweisen IT - Betriebssysteme

Projekt Management

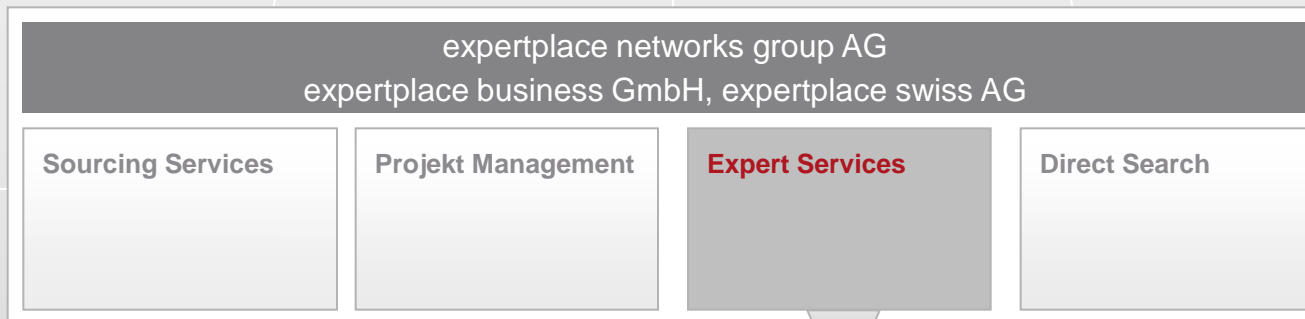
Performance Improvement



- Projekt Management**
- Analyse und Formulierung einer klaren Zieldefinition
 - Definition und Beschreibung des Projektauftrags
 - Projektplanung, -controlling und -durchführung
 - Aufbau der notwendigen Projektorganisation
 - Risikomanagement
 - Projektreviews

Expert Services

Praxiserfahrung in mehreren IT Themenbereichen



Applications

- SAP R/3
- mySAP Bus. Suite
- CAD/CAE
- Lotus Notes

Technology

- SAP Basis incl. BC; BMT; WFM
- SAP Netweaver incl. WAS, XI und EP
- Datenbanken (MS, IBM, Oracle)
- Betriebssysteme (Unix, AIX, MS, OS390)
- Security Themen
- MS-Sharepoint

Development

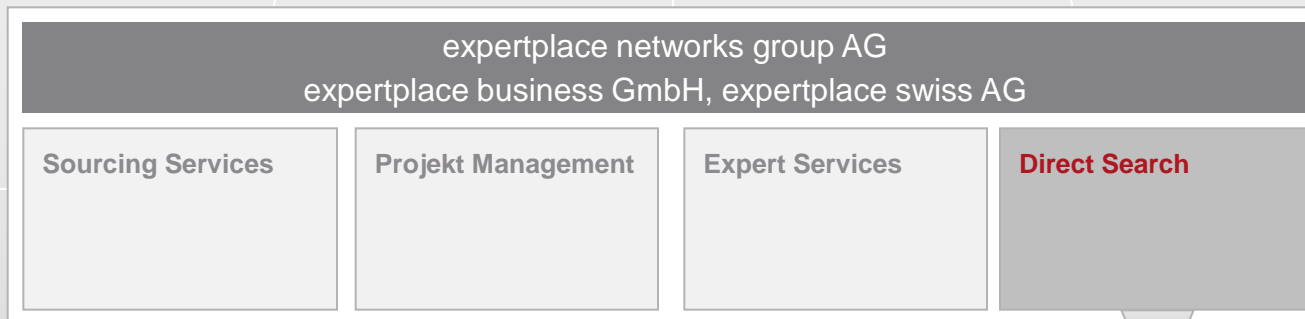
- ABAP/4
- JAVA, J2EE / .net/ C# / HTML
- C / C++
- Smalltalk / Visual Basic
- MS-Office
- WebSphere

Interim Management

- CIO
- CSO
- Procurement
- IT-Manager
- Sales Manager
- Delivery Manager

Direct Search

To get the best talent

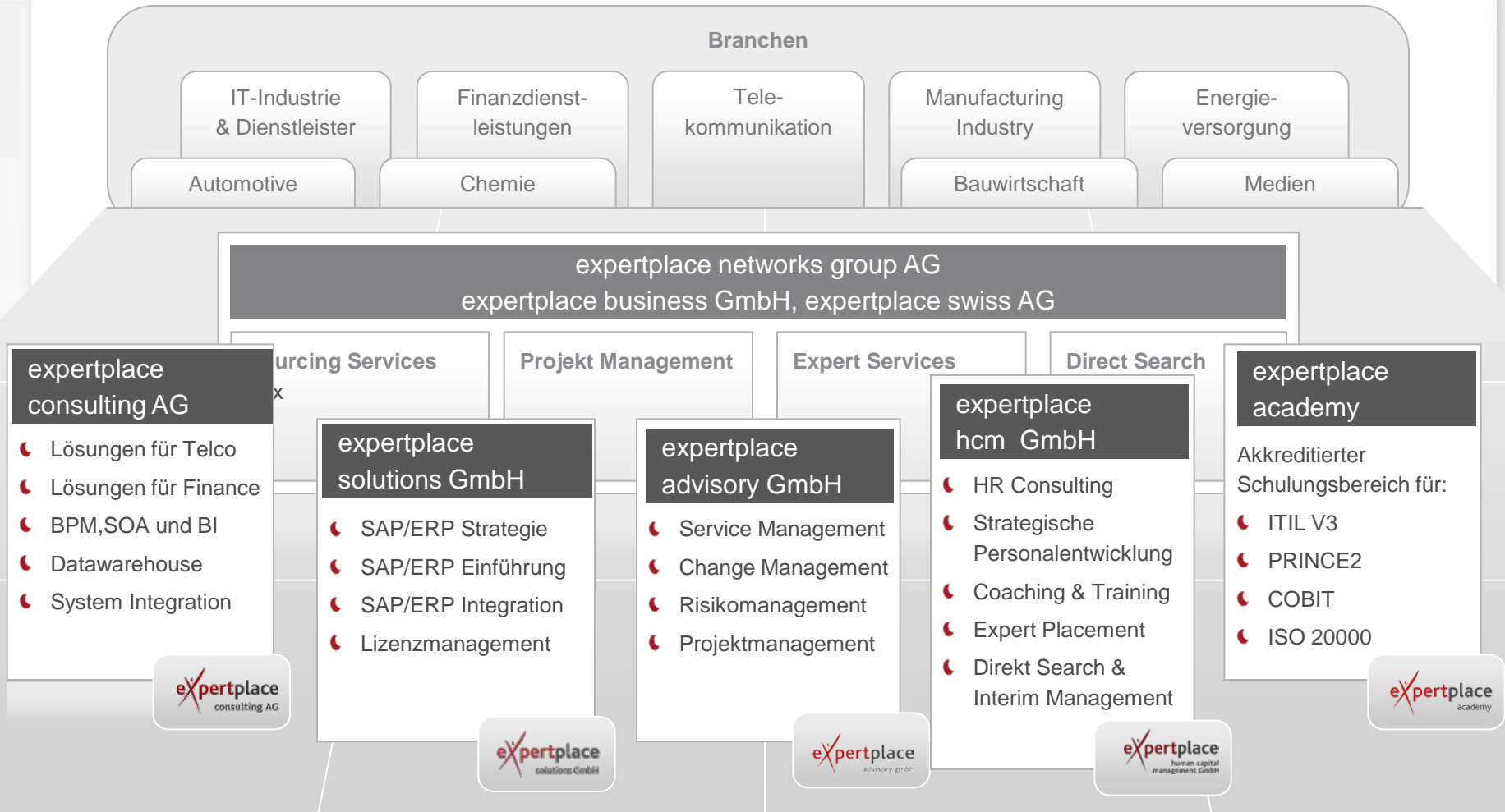


Wir unterstützen Sie bei der Besetzung Ihrer offenen Positionen

- Unterstützung bei der Stellenbeschreibung
- Identifikation geeigneter Kandidaten
- Vorauswahl geeigneter Kandidaten gemäß Analyseprofil
- Begleitung des Kandidaten während der Einarbeitungszeit

Lösungsportfolio und Branchenkompetenz

Hinzu kommen die spezifischen Kompetenzen unserer Tochtergesellschaften



Referenzen (Auszug)

Mit diesen Kunden arbeiten wir partnerschaftlich zusammen



Bayer MaterialScience



1. Wer wir sind

2. Was wir tun und für wen

3. Was uns vor anderen auszeichnet

Was uns vor anderen auszeichnet

Schnelle Entscheidungsfähigkeit, hohe persönliche Kompetenz, Lösungen auf Basis von „Best Practice“ und Branchen-Know-how.

expertplace steht für branchenübergreifende Spitzendienstleistungen. Dafür steht mit seinem Namen auch unser Management, welches mit seiner Erfahrung im operativen Tagesgeschäft nach wie vor tief involviert und immer greifbar ist.

Das expertplace-Prinzip

Nach diesen Leitsätzen handeln wir

Verantwortung

- Wir lassen uns am Erfolg messen und wenn möglich danach bezahlen

Zielorientiertes Denken und Handeln

Mitarbeiter

- Wir sind es gewohnt, Lösungen schnell, flexibel und mit unternehmerischem Blick zu realisieren

Unternehmerisches Denken und Handeln

Resultate

- Wir setzen auf langfristigen Erfolg der eingesetzten Maßnahmen und Programme, nicht auf kurzfristige Effekte

Umsetzungsorientierung

Netzwerk

- Wir verfügen über ein breites Netzwerk aus erfahrenen und praxiserprobten Partnern

Best Practice im Netzwerk

Wir übernehmen Verantwortung bei der Umsetzung strategischer und taktischer Aufgaben – jederzeit, solange Sie uns brauchen.

Referenzen

Das sagen Kunden über uns.....

„Es ist einfach gut mit Profis zu arbeiten! Ich kann Ihnen nur bestätigen, dass Sie mich mit jedem Personalvorschlag positiv überrascht haben. Alle Kollegen von expertplace beherrschen ihr Handwerk „von der Pike auf“ (in unserem Fall verschiedene IT-„Gewerke“) und bringen auch unsere Organisation richtig voran. Der Austausch mit den expertplace Managern ist mir ebenfalls wichtig, weil sie mir für strategische Fragestellungen in unserem Hause regelmäßig neue Aspekte vermitteln. So soll es weiter gehen!“



Dr. Michael Koppitz, Sprecher der Geschäftsführung DMT GmbH (ehemals Deutsche Montan Technologie GmbH), Essen

DMT GmbH (ehemals Deutsche Montan Technologie GmbH), Essen

„Wir haben nun schon in mehreren Projekten die Erfahrung gemacht, dass die Zusammenarbeit mit expertplace sehr vertrauensvoll ist. Flexibel und zuverlässig werden unsere Anforderungen aufgenommen und zu unserer vollsten Zufriedenheit umgesetzt. Besonders bemerkenswert ist die Schnelligkeit, in der es expertplace gelingt passgenau zu antworten.“



Michael Forster, Leiter Lösungsmanagement, Telekom Shop Vertriebsgesellschaft mbH, Bonn

*Telekom Shop Vertriebsgesellschaft mbH, Bonn
Michael Forster, Leiter Lösungsmanagement*

„Ich schätze die Professionalität und Geschwindigkeit sehr in der expertplace uns unterstützt. Wir freuen uns auf eine weitere angenehme Partnerschaft.“



Udo Kohorst, CIO, E.ON Service Plus, Landshut

Udo Kohorst, CIO, E.ON Service Plus, Landshut

„Vertrauensvoll, kompetent und hohes persönliches Engagement sind die Attribute, mit denen wir unsere Zusammenarbeit mit expertplace beschreiben. Mit der Unterstützung von expertplace Spezialisten konnten wir erfolgreich unser Ziel erreichen, einen partnerschaftlichen Vertrag mit unserem zukünftigen IT Outsourcingprovider abzuschließen, der unserem Anspruch an Qualität und Kosten gerecht wird.“



Dr. Mathias Krebs, Executive Vice President Operation, Nobel Biocare Holding AG, Zürich

*Nobel Biocare Holding AG, Zürich
Dr. Mathias Krebs, Executive Vice President Operation*



I'd like to take the opportunity to thank you for the professional job your company and you have done on Project Smile. I am well aware that this has not been easy. But in the end I am convinced that all involved parties are now facing a long term, fair and substantial relationship. A big part of this balanced agreement belongs to you and your company's experience.“

*NORMAN PITMAN, Vice President
CSC EMEA Business Development*

Strategie heißt: Spezialisten dort einzusetzen, wo der Erfolg es verlangt

Führungsmannschaft

Immer für Sie ansprechbar



Jürgen Peter

Studium der Informatik an der RWTH Aachen

- Gründung des Systemhauses hancke & peter
- Börsennotierung 1999 am neuen Markt, Fusion zur arxes AG, CFO



Uwe Kamann

Internat. Business-Dipl., MBA, Management College St. Gallen

- Debis Systemhaus ISM Geschäftsleitung
- Vorstand CSC Ploenzke AG
- CEO Executive Networks Group AG



Horst Köning

Betriebswirt, Studium an der VWA Koblenz

- IT Vertrieb bei der M+S AG und Niederlassungsleitung hancke & peter
- Bereichsvorstand Vertrieb und Marketing bei der arxes AG

Sprechen Sie uns an. Wir freuen uns auf gemeinsame Projekte.

Hauptsitz Köln

Oberländer Ufer 186, D-50968 Köln

Office: +49 (0) 221 800 33 500

Fax: +49 (0) 221 800 33 50 99

www.expertplace.de | info@expertplace.de



Frankfurt

Hamburger Allee 26-28, D-60486 Frankfurt

Office: +49 (0) 69 3101 9000

Fax: +49 (0) 69 3101 9055

www.expertplace.de | info@expertplace.de

München

Triftstraße 5, D- 80538 München

Office: +49 (0) 89 558 9909 70

Fax: +49 (0) 89 558 9909 89

www.expertplace.de | info@expertplace.de

Hamburg

Plangesche Villa im Heine-Park

Elbchaussee 43, D- 22765 Hamburg

Office: +49 (0) 40 40 10 70 121

Fax: +49 (0) 40 42 10 70 170

www.expertplace.de | info@expertplace.de

Schweiz

Neutralstr. 4, CH-8852 Altendorf / Switzerland

Tel.: +41-(0)55-4428552

Fax: +41-(0)55-4428553

www.expertplace.ch | info@expertplace.ch